

CRONOGRAMA

Diplomatura en Dirección Comercial y de Ventas 2024

Presentline

Módulo	Docentes	Fecha	Horario
Gerencia Exitosa de Ventas	Facundo De Salterain	20, 23 y 27/05	19 a 21 Hs.
Herramientas de PNL para las Ventas	Eduardo Isa	03, 06, 10/06	19 a 21 Hs.
Presentaciones Efectivas de Ventas	Fernando Farias	24, 27/06 y 01/07	19 a 21 Hs.
Prospección para Potenciar Ventas	Maximiliano Panero	22, 25 y 29/07	19 a 21 Hs.
Experiencia del Cliente	Victoria Martinez	01, 05 y 08/08	19 a 21 Hs.
Gestión de Ventas B2B	Federico Pantanetti	15, 22 y 26/08	19 a 21 Hs.
Motivación y Remuneración Creativa en Ventas	Facundo De Salterain	02, 05 y 09/09	19 a 21 Hs.
El Arte de Cobrar las Ventas	Maximiliano Panero	16, 19 y 23/09	19 a 21 Hs.
Gestión de Equipos Comerciales	Fernando Farias	30/09, 03 y 07/10	19 a 21 Hs.
Neurociencias Aplicadas a Procesos Comerciales	Mariano Lescano	10, 14 y 17/10	19 a 21 Hs.