

## CRONOGRAMA

# Diplomatura en Dirección Comercial y de Ventas 2024

## Presentline

Módulo	Docentes	Fecha	Horario
<b>Gerencia Exitosa de Ventas</b>	Facundo De Salterain	20, 23 y 27/05	19 a 21 Hs.
<b>Herramientas de PNL para las Ventas</b>	Eduardo Isa	03, 06, 10/06	19 a 21 Hs.
<b>Presentaciones Efectivas de Ventas</b>	Fernando Farias	24, 27/06 y 01/07	19 a 21 Hs.
<b>Prospección para Potenciar Ventas</b>	Maximiliano Panero	22, 25 y 29/07	19 a 21 Hs.
<b>Experiencia del Cliente</b>	Victoria Martinez	01, 05 y 08/08	19 a 21 Hs.
<b>Gestión de Ventas B2B</b>	Federico Pantanetti	15, 22 y 26/08	19 a 21 Hs.
<b>Motivación y Remuneración Creativa en Ventas</b>	Facundo De Salterain	02, 05 y 09/09	19 a 21 Hs.
<b>El Arte de Cobrar las Ventas</b>	Maximiliano Panero	16, 19 y 23/09	19 a 21 Hs.
<b>Gestión de Equipos Comerciales</b>	Fernando Farias	30/09, 03 y 07/10	19 a 21 Hs.
<b>Neurociencias Aplicadas a Procesos Comerciales</b>	Mariano Lescano	10, 14 y 17/10	19 a 21 Hs.